

Opportunities at SHIMIZU Chemical Corporation



Who we are

世界最先端の市場を 新しい仲間とつくる

Mission

「食べるほどに理想を叶える」ユニークな食ソリューションを通じて
世界中の人々の暮らしをより良いものに

Vision

人の健康と幸せに国境はない。仕事に取り組む一人一人のイマジネーションに限界はない
前に進む提案と、そのための積極的な行動を積み重ね、世界唯一、最先端の商品で社会に貢献する

この清水化学のミッション・ビジョンに共感し、
ともに新しい事業をつくっていく仲間を求めています

View from our Headquarter Office



Positions



募集要項

応募方法:トップページ「お問い合わせフォーム」にて、氏名、連絡先、職務経験、志望動機をご記入ください。一次選考を通過された方には弊社よりご連絡申し上げます。

事業推進部長 / Business Development Manager

業務内容

世界唯一の商品群を日本国内およびアジア、欧米のビジネスパートナーおよびカスタマーに届ける事業開発に関わる戦略を構築し推進する。ビジネス機会の発掘、パートナーとの関係構築およびマネジメント。

- プロダクトおよび事業戦略の構築、提案、実施
- プレーイングマネジャーとして数値目標を達成する
- メンバーマネジメント
- 国内外クライアントとの交渉およびエンゲージメント強化

必要な能力・経験 (Minimum qualifications)

- 当社のミッション及び経営原則に共感し完遂しようとする使命感を持って働いていただける方
- 社内関係部門並びに社外パートナーを巻き込み業務を遂行することのできるコミュニケーション能力
- 折衝・調整力・企画立案・提案力・課題発見力を持つ方
- 食品技術への知識と関心
- 未経験分野への取り組み意欲がある方
- 日本語、英語(いずれもビジネスレベル)
- 関連分野での7年以上の業務経験

望ましい能力・経験 (Preferred qualifications)

- 食品技術サポートの経験
- EC分野での新規事業開発経験
- 国際的な業務経験
- 英語以外の外国語能力

製造エンジニア/ Production Operations Engineer

業務内容

国内外の食品・ヘルスケア市場を支える製品の製造作業を担当する。今後益々注目度の高まるサステナブル素材の食品・ウェルネス・化粧品素材を基盤にした製造オペレーションの現場に携わる。専門性のある認可取得工場内でのISO管理に基づく製造業務全般や海外出荷作業を担当する。新規工場立ち上げや海外社員との連携を通じて新製品開発に直接関わり、世界の健康に貢献する製品を作り上げる。

必要な能力・経験 (Minimum qualifications)

- 当社のミッション及び経営原則に共感し完遂しようとする使命感を持って働いていただける方
- ISO/HACCP管理に基づく製造業務が可能な方
- 食品技術への知識と関心
- 未経験分野への取り組み意欲がある方
- 業務に関連する資格・免許保有者(採用後の取得を含む)

望ましい能力・経験 (Preferred qualifications)

- 食品製造に関する知識と関心
- 各種資格・免許
- 輸送契約・管理の経験
- 外国語能力

募集要項

応募方法:トップページ「お問い合わせフォーム」にて、氏名、連絡先、職務経験、志望動機をご記入ください。一次選考を通過された方には弊社よりご連絡申し上げます。

営業 II / Sales Manager

業務内容

国内・海外の食品・ヘルスケア・美容品関連事業の運営各段階での営業販促を行い、世界唯一の商品をマーケットに届ける。

- 営業目標の管理および達成
- セールス戦略の構築
- 上記業務遂行のための英文契約交渉業務

必要な能力・経験 (Minimum qualifications)

- 当社のミッション及び経営原則に共感し完遂しようとする使命感を持って働いていただける方
- 社内関係部門並びに社外パートナーを巻き込み業務を遂行することのできるコミュニケーション能力
- 折衝・調整力・企画立案・提案力・課題発見力を持つ方
- 食品技術への知識と関心
- 未経験分野への取り組み意欲がある方
- 日本語、英語(いずれもビジネスレベル)
- 関連分野での5年以上の業務経験

望ましい能力・経験 (Preferred qualifications)

- 食品技術サポートの経験
- EC分野での新規事業開発経験
- 国際的な業務経験
- 英語以外の外国語能力

営業 I / Sales Representative

業務内容

国内・海外の食品・ヘルスケア・美容品関連事業の運営各段階での営業販促を行い、世界唯一の商品をマーケットに届ける。

- 営業目標の管理および達成
- セールス戦略の構築
- 上記業務遂行のための契約交渉業務

必要な能力・経験 (Minimum qualifications)

- 当社のミッション及び経営原則に共感し完遂しようとする使命感を持って働いていただける方
- 社内関係部門並びに社外パートナーを巻き込み業務を遂行することのできるコミュニケーション能力
- 折衝・調整力・企画立案・提案力・課題発見力を持つ方
- 食品技術への知識と関心
- 未経験分野への取り組み意欲がある方

望ましい能力・経験 (Preferred qualifications)

- 食品技術サポートの経験
- EC分野での新規事業開発経験
- 国際的な業務経験
- 外国語能力



Environment

